*https://www.lohnunion.de/job/teamleiterin-inbound-sales-vertriebsinnendienst-b2b/*

# Teamleiter:in Inbound Sales / Vertriebsinnendienst B2B

**Beschreibung**

## Teamleiter:in Inbound Sales/ Vertriebsinnendienst B2B

## Deine Vision. Deine LOHNunion.

Gestalte deine berufliche Zukunft beim 6-fachen Top-Dienstleister: Bereits jetzt sind wir DAS Lohnbüro für mehr als 3.000 Unternehmen in ganz Deutschland und wachsen täglich. Unsere Kundenpalette reicht vom Kiosk um die Ecke bis hin zum Global Player mit mehr als 1.000 Mitarbeitenden. Und mit dir werden wir garantiert noch schlagkräftiger…

**Du brennst für Inside Sales, Inbound Vertrieb und erstklassige Kundenbetreuung?**

Mit deinem Gespür für den Vertriebserfolg und deiner Energie führst du unser Vertriebsinnendienst-Team in Kiel. Du weißt genau, wie du Interessenten für unsere Payroll-Dienstleistungen begeisterst und aus ersten Abschlüssen vertrauensvolle, langfristige Partnerschaften entwickelst.

Als zentrale Führungskraft im Vertriebsinnendienst treibst die Weiterentwicklung deines Teams mit klarer Vision, operativer Stärke und einem hohen Qualitätsanspruch voran. Mit einem starken Fokus auf Prozesse, Kundenerlebnis und Abschlüsse legst du die Basis für nachhaltiges Wachstum und stabile Kundenbeziehungen. Du sorgst dafür, dass aus eingehenden Anfragen echte Geschäftschancen werden.

Die Position ist zum frühestmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit an unserem Standort in Kiel mit Blick auf die Kieler Förde zu besetzen. Bitte beachte: Es handelt sich nicht um eine reine Remote-Position – die Präsenz vor Ort ist ein zentraler Bestandteil der Rolle.

Mehr erfahren

**Deine Aufgaben als Teamleiter:in Inbound Sales / Vertriebsinnendienst B2B**:

- Disziplinarische und operative Teamleitung eines 3-köpfigen Inside Sales Teams. Du gibst die strategische Richtung vor und entwickelst dein Team kontinuierlich weiter
- Du unterstützt aktiv bei der Bearbeitung eingehender Anfragen, führst Bedarfsanalysen durch, erstellst Angebote und begleitest die Kunden bis zum Abschluss

**Arbeitgeber**
LOHNunion GmbH

**Arbeitspensum**
Vollzeit

**Start Anstellung**
Ab sofort oder zum frühestmöglichen Zeitpunkt

**Dauer der Anstellung**
Festanstellung unbefristet

**Industrie / Gewerbe**
Dienstleistungsunternehmen

**Arbeitsort**
Kaistraße 101, 24114, Kiel, Schleswig-Holstein, Deutschland

**Arbeitszeiten**
Gleitzeit von 07.00 – 18.30 Uhr

**Gültig bis**
31.08.2025

- Du stellst sicher, dass neue Kunden vom ersten Kontakt an professionell betreut werden. Das Ziel: langfristige, stabile Partnerschaften aufbauen
- Du steuerst, überwachst und entwickelst unsere Vertriebsaktivitäten laufend weiter, um Effizienz, Qualität und Abschlussraten zu steigern
- Erstellung und Auswertung von Vertriebsreports in HubSpot zur Ableitung von Maßnahmen zur Zielerreichung und Prozessverbesserung
- Durch regelmäßiges Coaching förderst du die individuellen Stärken deiner Teammitglieder
- Du arbeitest eng mit internen Abteilungen wie dem Lohnbüro und der IT zusammen, um eine nahtlose Umsetzung unserer Vertriebsprozesse sicherzustellen

**Dein Profil als Teamleitung Vertrieb:**

- Du hast eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder dienstleistungsorientierte Ausbildung – alternativ ein Studium mit Schwerpunkt Betriebswirtschaft, Vertrieb oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du bringst mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb mit. Idealerweise mit Fokus auf Vertriebsinnendienst, Inside Sales oder Key Account Management, vorzugsweise in den Branchen Dienstleistung Payroll, Software- oder Personaldienstleistung
- Du brennst dafür, ein Team zu führen, zu motivieren und weiterzuentwickeln. Du hast bereits erste Führungserfahrung oder bist bereit für den nächsten Schritt in deiner Karriere
- Du hast eine ausgeprägte Leidenschaft für Kundenbeziehungen und schaffst es, Potenziale zu erkennen und schnell in nachhaltige Vertriebserfolge zu verwandeln
- Du verfügst über ein sehr gutes Verständnis für Vertriebsprozesse, KPIs und bringst ein analytisches Mindset mit, das dir hilft, datenbasierte Entscheidungen zu treffen
- Du arbeitest sicher mit HubSpot oder ähnlichen CRM-Tools und nutzt digitale Vertriebsinstrumente effektiv zur Steuerung und Optimierung deiner Aktivitäten
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten, hohe Teamorientierung und Empathie zeichnen dich aus sowie ein feines Gespür im Umgang mit unterschiedlichen Persönlichkeiten

## Deshalb LOHNunion

Mal ehrlich. Am Ende entscheidet dein Bauch und nicht das kostenlose Busticket, ob du bei uns arbeiten möchtest. Aber auch für deinen Kopf haben wir gute Argumente. Wir bieten dir einen bunten Mix aus großartigen Benefits wie zum Beispiel:

- **Gestaltung** | In deiner verantwortungsvollen Position bringst du deine Ideen und Vision aktiv bei uns ein.
- **Flexible Arbeitszeiten** | Wir haben keine Kernarbeitszeit. Dein Gleitzeitfenster reicht von 7:00 bis 18:30 Uhr. So bekommst du Arbeit und Privatleben unter einen Hut.
- **Homeoffice Hybrid** | Du kannst bis zu 50% deiner Arbeitszeit zu Hause arbeiten. Und zwar nicht an festen Wochentagen, sondern frei wählbar über den Monat verteilt.
- **JobRad oder JobTicket** | Du kommst gerne umweltfreundlich mit Öffis oder Rad ins Büro? Das finden wir super und zahlen dir dein JobTicket oder dein JobRad.
- **Fitness-Flatrate** | Sport macht glücklich und gesund. Bei allen

Verbundpartnern von Hansefit trainierst du für nur 20 Euro im Monat. Den Rest übernehmen wir.

Noch mehr gute Gründe findest du auf www.lohnunion.de/karriere/

## Dein Team Kiel erwartet dich

Im LOHNunion Headquarter an der Kieler Förde ist wirklich immer was los. Im 3. OG des Hörn Campus triffst du an der Kaffeemaschine nicht nur deinen neuen Chef, sondern auch die Kolleg:innen aus IT, Vertrieb, HR und Marketing. Oft setzen wir uns Mittags in unseren 50qm Luxus-Pausenraum, klönschnacken, kochen gemeinsam oder genießen einfach den Blick aufs Wasser und die Kieler Kreuzfahrtriesen.

Dich erwartet nicht nur ein Arbeitsumfeld mit Premium-Ausstattung, sondern auch ein kostenloser Stellplatz oder die perfekte Anbindung an den Kieler Nahverkehr mit HBF direkt ums Eck.

Das Einzige, was jetzt noch fehlt, bist du als **Teamleiter:in Inbound Sales** / **Vertriebsinnendienst B2B**.

## Interessiert?

Unsere HR-Managerin Anja steht dir vorab gerne telefonisch für alle Fragen zum Job und zum weiteren Ablauf zur Verfügung.

Oder du schickst uns direkt deine Bewerbung mit Lebenslauf, Gehaltsvorstellung und frühestmöglichen Eintrittstermin an personal@lohnunion.de

Weitere Informationen über LOHNunion findest du auf unserer Karriereseite unter www.lohnunion.de/karriere/

Wir freuen uns auf dich!

**Anja Pfeffer-Lablack**

HR Managerin LOHNunion

Tel: 0431 5300 51-21

E-Mail: personal@lohnunion.de

Ich bin neugierig auf euer Team